

ПРОЄКТ СПІВПРАЦІ «ПОКРАЩЕННЯ ДОСТУПУ ДО МІСЦЕВИХ ХАРЧОВИХ ПРОДУКТІВ»

між регіоном Нова Аквітанія (Франція) та Львівською областю (Україна)

Анонс

Тренінг

Органічні виробники та публічні закупівлі: як вийти на ринок шкільного харчування

У межах українсько-французького проекту «Покращення доступу до місцевих харчових продуктів» відбудеться навчальний тренінг для органічних виробників, а також господарств, які планують перехід на органічне виробництво та зацікавлені в участі у публічних закупівлях для колективного, зокрема шкільного, харчування.

Мета тренінгу

Підвищити спроможність органічних виробників брати участь у публічних закупівлях, зокрема у сфері шкільного харчування, шляхом формування практичних навичок пошуку замовників, роботи з електронними закупівельними системами та аналізу тендерної документації.

Завдання тренінгу

- показати, як і де органічному виробнику шукати свого клієнта у сфері публічних закупівель;
- пояснити принципи витрачання бюджетних коштів та логіку прийняття рішень замовниками;
- навчити працювати з відкритими даними, інформаційними реєстрами та аналізувати закупівельну інформацію;
- надати практичні інструкції щодо реєстрації та роботи в електронних системах і маркетплейсах (зокрема PROZORRO Market);
- сформувати навички читання та розуміння тендерної документації;
- роз'яснити ключові умови договорів, включно з питаннями оплати та відповідальності сторін;
- забезпечити практичний діалог з представниками електронних майданчиків закупівель.

Тренінг орієнтований на практичні кейси та реальні інструменти, необхідні органічним виробникам для виходу на ринок публічних закупівель. За результатами тренінгу буде видано сертифікат.



Коли: 4 березня 2026 р.



Де: м.Львів (місце буде повідомлене додатково зареєстрованим учасникам) / онлайн (Zoom)

🔗 Реєстрація <https://forms.gle/epDK5sjLRBWwrBWKA> триває до 27 лютого включно.

Попередня версія програми додається.

Для контактів: Наталя Чоловська ЛМГО «Екотерра», +380 50 430 7623 та Наталія Гордейчук, ГС «Органічна ініціатива», +380 67 538 1112

Програма тренінгу

Органічні виробники та публічні закупівлі: як вийти на ринок шкільного харчування

4 березня 2026 р.

Час	Виступ	Доповідач та організація
09:00 – 09:30	Реєстрація учасників	
09:30 – 09:40	Вступне слово	Людмила Гончаренко , Директор департаменту агропромислового розвитку ЛОДА Олена Дейнеко , голова правління ГС «Органічна ініціатива»
09:40 – 09:50	Презентація українсько-французького проєкту «Покращення доступу до місцевих харчових продуктів» Досвід Франції та інших країн ЄС у впровадженні органічних продуктів в публічних закупівлях	Олена Дейнеко , голова правління ГС «Органічна ініціатива» Наталія Чоловська , президентка ЛМГО «Екотерра» Катерина Шор , менеджер проєктів Інформаційний центр «Зелене досьє»
09:50 – 10:20	Що таке органічна продукція: переваги та стан виробництва в Україні	Наталія Чоловська , президентка ЛМГО «Екотерра»
10:20 – 10:40	Сертифікація органічного виробництва	Катерина Шор , менеджер проєктів Інформаційний центр «Зелене досьє»
10:40 – 11:10	Ринок публічних закупівель харчування — як працюють закупівлі для навчальних закладів - Хто є замовниками харчування: заклади освіти, відділи освіти та їх повноваження - Які групи продуктів закуповуються регулярно, як формується потреба на рік і як виглядає сезонність поставок - Обсяги закупівель та тривалість контрактів: чому державні закупівлі забезпечують стабільний збут - Роль органічних продуктів у сучасних вимогах до шкільного харчування - Основні відмінності роботи з бюджетною установою від роботи з магазинами	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»

11:10 – 11:30	<i>Перерва на каву</i>	
11:30 – 12:00	<p>Види закупівель: де бізнесу простіше почати</p> <ul style="list-style-type: none"> - Закупівлі без використання електронної системи та як постачальники потрапляють до таких договорів - Запит пропозицій постачальників як проста, але конкурентна процедура - Відкриті торги на продукти харчування та послуги харчування — основна процедура закупівель - Робота через Prozorro Market: включення товару в каталог та продаж без складної документації - Формування стратегії входу на ринок закупівель для малого та середнього бізнесу 	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»
12:00 – 12:30	<p>Роль електронного майданчика в системі публічних закупівель Prozorro (реєстрація, пошук постачальників). Участь постачальника в запиті пропозицій через електронний каталог Prozorro Market. Документи для кваліфікації та участі в закупівлях. Підсумки та можливості підтримки постачальників з боку e-tender.</p>	Ігор Архипенко , Директор з розвитку публічних закупівель на E-Tender (он-лайн)
12:30 – 13:00	<p>Підготовка та подання тендерної пропозиції</p> <ul style="list-style-type: none"> - Формування технічного опису продукції відповідно до вимог замовника - заповнення форм та додатків без формальних невідповідностей - Подання запитань та вимог через систему під час періоду уточнень - Участь в електронному аукціоні та базові стратегії поведінки під час торгів 	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»
13:00 – 14:00	<i>Перерва на обід</i>	
13:00 – 13:30	<p>Як вигравати без найнижчої ціни</p> <ul style="list-style-type: none"> - Підтвердження якості, органічності, логістичних можливостей та стабільності поставок 	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»

	<ul style="list-style-type: none"> - Використання досвіду виконання договорів як конкурентної переваги - Правильне описання характеристик товару та переваг виробника - Найпоширеніші причини дискваліфікації учасників та як їх уникнути 	
14:30 – 15:00	<p>Договір з бюджетною установою</p> <ul style="list-style-type: none"> - Аналіз проєкту договору до участі у закупівлі та оцінка ризиків - Умови поставок, графіки, приймання товару та лабораторний контроль - Відтермінування оплати та планування оборотних коштів - Штрафні санкції, відповідальність сторін та підстави розірвання договору - Випадки зміни ціни та істотних умов договору 	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»
15:00 – 15:30	<p>Захист прав постачальника</p> <ul style="list-style-type: none"> - Подання вимоги замовнику через електронну систему закупівель - Порядок оскарження до Антимонопольного комітету України - Дії учасника у разі неправомірної дискваліфікації - Виявлення та оскарження дискримінаційних умов закупівлі 	Ірина Ключук , юрист, керівник управління проєктами Юридичної компанії «Світ Права»
15:30 – 16:00	Відповіді на запитання учасників та індивідуальні консультації	

Тренінг проводиться у співпраці з Юридичною компанією «Світ Права».

Тренінг проводиться у межах українсько-французького проєкту «Покращення доступу до місцевих харчових продуктів», що фінансується Міністерством Європи та закордонних справ Франції та регіоном Нова Аквітанія і впроваджується консорціумом ІНТЕРБІО Нова Аквітанія (Франція), ІНТЕРКО Нова Аквітанія (Франція), громадською спілкою «Органічна ініціатива» (Україна) та львівською міською громадською організацією «ЕкоТерра» (Україна).

* Даний захід є заходом публічного характеру відповідно до ст.307 Цивільного кодексу України. Беручи участь в заході ви даєте згоду на відео зйомку, що може бути проведена під час даного заходу.